

<b>MF/DOW JONES News</b>	<b>Data:</b> 03 marzo 2021
<b>Testata:</b>	
<b>Tipologia:</b> Agenzia stampa	<b>Pagina:</b>

LINK:[http://finanza.tgcom24.mediaset.it/news/dettaglio\\_news.asp?id=202103031708071289&chkAgenzie=PMFNW](http://finanza.tgcom24.mediaset.it/news/dettaglio_news.asp?id=202103031708071289&chkAgenzie=PMFNW)

• News d'agenzia > **Casasold**: presentata comunicazione pre-ammissione su Aim

## MF-DOW JONES NEWS

< Indietro

### CASASOLD: PRESENTATA COMUNICAZIONE PRE-AMMISSIONE SU AIM

03/03/2021 16:33

MILANO (MF-DJ)--**Casasold**, pmi innovativa operante nel settore dei servizi immobiliari che, grazie all'ausilio della piattaforma software proprietaria ottimizza il processo di ristrutturazione e vendita di appartamenti in condominio e uffici di medie e grandi dimensioni, ha presentato ieri a Borsa Italiana la Comunicazione di Pre-Ammissione, funzionale all'ammissione a quotazione su Aim Italia, prevista per la meta' del mese di marzo, e ha dato avvio al bookbuilding. Il roadshow, spiega una nota, e' stato l'occasione per presentare il modello di business della societa' che ha suscitato l'interesse da parte di principali fondi italiani focalizzati sulle Small Cap. L'operazione di lpo avverra' interamente attraverso un collocamento fino a massimi 2,5 milioni euro mediante emissione di azioni, a valere sulla delibera di aumento di capitale approvata dall'assemblea straordinaria in data 25 febbraio 2021 a servizio dell'operazione di quotazione su Aim e da offrirsi in sottoscrizione nell'ambito di un collocamento privato destinato a investitori qualificati e non. La forchetta di prezzo e' stata fissata tra un minimo di 3,33 euro e un massimo di 4 per azione, per una capitalizzazione pre-money della societa' compresa tra 5 milioni e 6 milioni. "Vogliamo quotarci in Borsa, in particolare al segmento Aim, per dotare la societa' degli strumenti necessari per cogliere le nuove opportunita' che il mercato immobiliare sta offrendo - ha commentato Omero Narducci Presidente di **Casasold** - la crisi sanitaria sta modificando il concetto di casa, che oltre ad essere luogo della vita familiare, e' diventato anche spazio di lavoro e di svago, spingendo pertanto le persone a trovare abitazioni piu' grandi e preferibilmente in provincia. Riteniamo che Casasol abbia tutte le carte in regola per crescere grazie ad un modello di business integrato sull'intera catena del valore, che, anche attraverso l'utilizzo della nostra piattaforma proprietaria, prevede l'individuazione di aree e progetti ad alto potenziale, l'accordo di un prezzo base di vendita col proprietario, la progettazione e la ristrutturazione da parte di **Casasold** con conseguente ottimizzazione di costi e tempistiche di vendita". Nel processo di quotazione l'azienda e' assistita da EnVent Capital Markets, in qualita' di Nominated Advisor e Global Coordinator, Nctm in qualita' di consulente Legale e Fiscale, da Ambromobiliare in qualita' di Advisor Finanziario, da Bdo Italia in qualita' di Societa' di Revisione, PTSCLAS quale consulente per i dati extracontabili, Directa Sim in qualita' di collocatore online e retail e da CDR Communication come Advisor della Societa' in materia di Investor & Media Relation. com/fus marco.fusi@mfdowjones.it (fine) MF-DJ NEWS